



БИЗНЕС-ПРОЕКТ



МЕНЕДЖЕРЫ ПЛОХО ПРОДАЮТ?

Обучим, поставим на регулярный контроль,
разберем ошибки с наставником.



РУКОВОДИТЕЛЬ ПРОЕКТА

ГОРДЕЙЧУК ДМИТРИЙ АНДРЕЕВИЧ

- ✓ Образование: Высшее техническое МГТУ им. Баумана.
- ✓ Управленческий опыт: ПАО «Вымпел-Коммуникации» (торговая марка «Билайн»).
- ✓ Руководитель группы оперативного обслуживания клиентов. Стаж — 3 года, в подчинении 25+ сотрудников.
- ✓ Начальник отдела оперативного обслуживания клиентов. Стаж — 3 года, в подчинении 500+ человек.
- ✓ С 2012 года работа в статусе ИП. Основание команды «Бизнес-проект».



НАШИ УСЛУГИ

ПОСТРОЕНИЕ И РАЗВИТИЕ ОТДЕЛА ПРОДАЖ

 Средний срок проекта — 2-3 месяца.

 Стоимость от 350 000 рублей.

Состав работ:

-  Поиск новых клиентов (интернет реклама и холодный обзвон).
-  Разработка системы финансовой мотивации.
-  Внедрение црм системы (воронка продаж, отчетность, интеграция телефонии и почты).
-  Внедрение контроля качества.
-  Тренинги и семинары для менеджеров.



НАШИ УСЛУГИ

УДАЛЕННЫЙ ОТДЕЛ КОНТРОЛЯ КАЧЕСТВА



Период — ежемесячно.



Стоимость от 10 000 рублей за контроль
1-ого менеджера.

Состав работ:



Разработка или корректировка скриптов продаж.



Разработка карты ошибок и регламента проведения
контрольных мероприятий.



Аудит сделок и подготовка ведомости качества
обслуживания.



Подача обратной связи менеджерам и разбор оши-
бок.



СОЗДАНИЕ И РАЗВИТИЕ ОТДЕЛОВ ПРОДАЖ С 2012 ГОДА

Отделов продаж в портфолио 40+, некоторые из них:



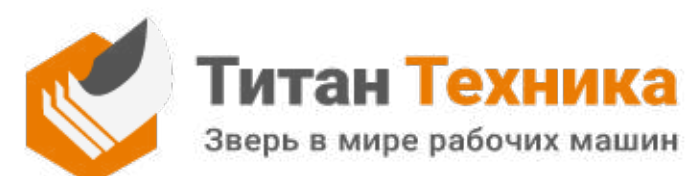
sawsunited.ru

Комплексное обеспечение лесопильным оборудованием.



synstroy.ru

Комплектация объектов строительства инженерной продукцией.



titantehnika.ru

Запчасти для спец. техники.



rostfiting.ru

Оптовая продажа фитингов.



kibercar.com

Дооснащение автомобилей премиум сегмента.



kleyjelatin.ru

Поставщик пищевого желатина и клея брикол.



truck-platforma.ru

Сеть спец. площадок по продаже поддержанного грузового и коммерческого транспорта.



abc-industrial.ru

Производство туалетных модулей.



felder-group.com

МК в сфере обработки древесины.



volkodav.group

Охранные услуги.

РЕЗУЛЬТАТЫ



Компания: ООО ЧОП Волкодав Групп (ИНН 4027126350)



Сайт: <http://volkodav.group/>



Ниша: охранное предприятие



Клиенты компании: крупные производственные предприятия, торговые центры, хорека.



Состав работ: построен отдел продаж под ключ из 3х менеджеров. Внедрена crm-система, разработаны регламенты, скрипты продаж, система фин. мотивации. Разработан сайт и рекламная компания. Расширена география продаж на московский регион. Внедрен контроль качества работы менеджера.



Итоги: выручки компании на 46% с 16 683 000руб. (2018 г.) до 24 433 000руб. (2019 г.)



*Лицензия серия №299 от 20 сентября 2010 г. выдана УФС ВНГ РФ по Калужской области
(Управление Росгвардии по Калужской области)*

248000, г. Калуга, пер. Карпова, 3. Тел.: +7 (903)636-51-80, +7 (903)636-61-80. E-mail:
volkodav_club@mail.ru
ОГРН: 1104027002276 ИНН: 4027100063

ОТЗЫВ о деловой репутации контрагента

ООО ЧОП «Волкодав Секьюрити» сообщает, что ИП Гордейчук Д.А (ИНН 4027100063, ОГРН 1104027002276) является надежным деловым партнером для нашей компании, своевременно и в полном объеме исполняет свои обязательства, а также соблюдает устные и письменные договоренности.

ООО ЧОП «Волкодав Секьюрити» рекомендует ИП Гордейчука Д.А в качестве делового партнера и контрагента.



Семшина АА

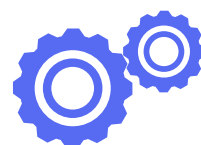
РЕЗУЛЬТАТЫ



Компания: ООО КалугаВагонСервис (ИНН 4029046809)



Сайт: <https://kvs-kaluga.ru/>



Ниша: логистика, жд перевозки



Клиенты компании: крупные производственные предприятия, нефтехимический комплекс, крупные сельхозпроизводители.



Состав работ: был построен отдел продаж из 5 менеджеров (найм + обучение). Отстроена внутренняя it-структуру по организации и контролю перевозок и внедрена crm-система для контроля продаж. Разработана новая система мотивации менеджеров.



Итоги: рост выручки компании на 27% с 260 543 000 руб. (2018 г.) до 331 076 000 руб. (2019 г.)



Общество с ограниченной ответственностью
«КалугаВагонСервис»
248021 г. Калуга, ул. Карла Либкнехта, д.31, оф.13
ИНН 4029046809 КПП 402901001 ОГРН 1124029003328
тел/факс (4842) 220-366; e-mail: kalugavs@mail.ru

№ _____

от «_____» _____ 2020г.

Для ИП Гордейчук Д.А. ИНН 402901638996

Уважаемый Дмитрий Андреевич!

Выражаем Вам свою благодарность за качественную работу с нашей компанией. Уже больше года мы сотрудничаем с вами и за этот период, благодаря общим усилиям, наша компания значительно улучшила свою работу. Желаем вам и дальше держать высокий уровень обслуживания. Спасибо за внимание, оказанное нашему предприятию!

С наилучшими пожеланиями,

Генеральный директор
ООО «КалугаВагонСервис»



П.Е. Тютюнник

РЕЗУЛЬТАТЫ



Компания: ООО Тюхе (ИНН 4027139423)



Сайт: <http://tyche.su/>



Ниша: инжиниринговая компания



Клиенты компании: крупные производственные предприятия (автопром, фармацевтические компании, обрабатывающие производства).



Состав работ: разработана под заказчика crm-система объединяющая в себя процессы продаж и исполнения проектов. Под ключ организована работа 3х менеджеров по продажам и трех проектных менеджеров. Запущена лидогенерация силами партнерского кол-центра.



Итоги: с нуля выручка компании достигла 58 331 000 руб. (2019 г.)



ООО «ТЮХЕ»

ИНН/КПП : 4027139423 / 402701001

248000, г. Калуга, ул. Гагарина, д.4, оф.512-5

ОПГН 1194027002927

№041 от 24.07.2020г.

От Генерального Директора
ООО «ТЮХЕ»
Маложина К.С.
В адрес ИП Гордейчук Д.А.

Рекомендательное Письмо

ООО «ТЮХЕ» от лица Генерального директора Маложина Кирилла Сергеевича и сотрудников компании, выражает Коллективу ИП Гордейчук Д.А свою искреннюю благодарность, за высокий профессионализм, оперативность, внимание к интересам Заказчика при выполнении возложенных на них задач.

Вы превосходно выполнили работу, заслужив высокую оценку профессионализма своих сотрудников.

Генеральный директор



Маложин К.С.

РЕЗУЛЬТАТЫ



Компания: ООО СинСтрой (ИНН 7722760853)



Сайт: <https://synstroy.ru/>



Ниша: комплектация объектов строительства инженерной продукцией



Клиенты компании: строительные компании



Состав работ: построен отдел продаж из 8 менеджеров включая нового руководителя отдела продаж; разработана система обучения новых сотрудников за счет чего время адаптации и выход на плановые показатели было сокращено с 6 до 2х месяцев; внедрена новая система финансовой мотивации менеджеров и контроль качества.



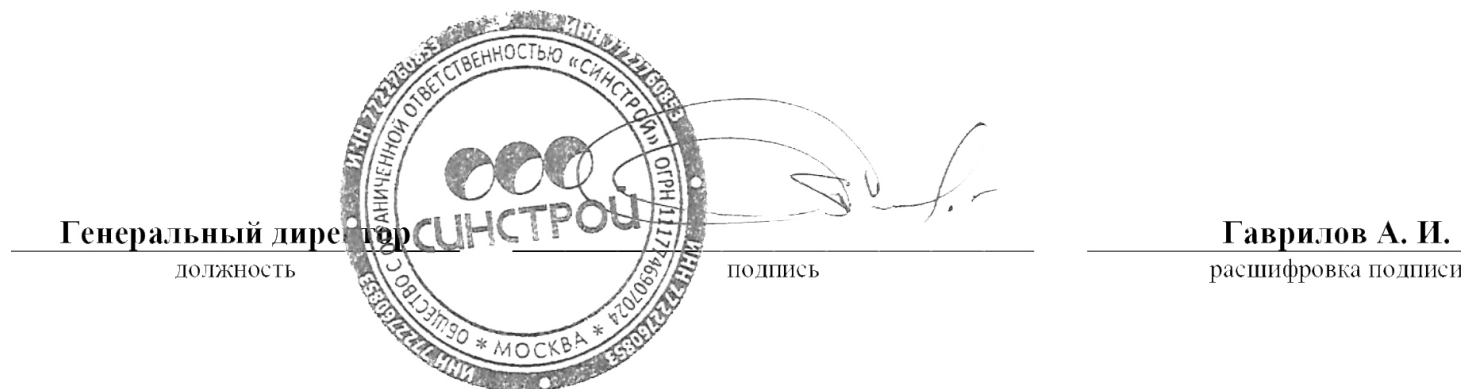
Итоги: проект находится в стадии развития. Заказчик подписал дополнительный контракт на сопровождение. Рост выручки по итогам 2020 года составил более 35%.



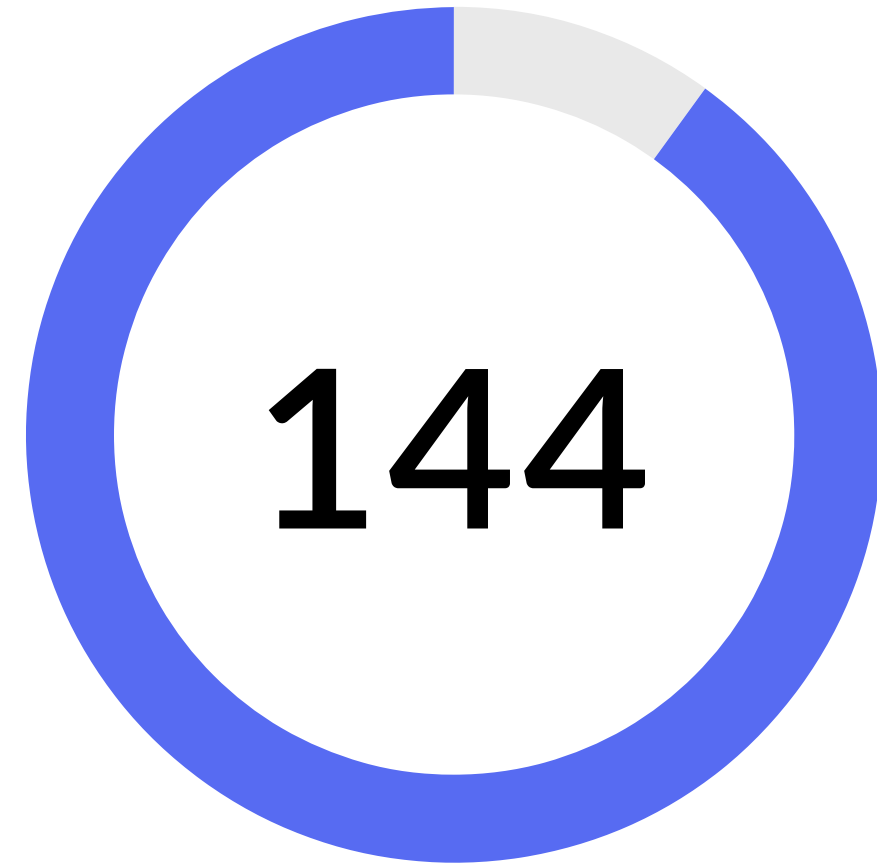
Рекомендательное письмо для ИП Гордейчук Д.А.

Выражаем признательность за оказанные услуги со стороны ИП Гордейчук Д.А. по построению отдела продаж и набору сотрудников. Работы выполнены в срок и на высоком уровне.

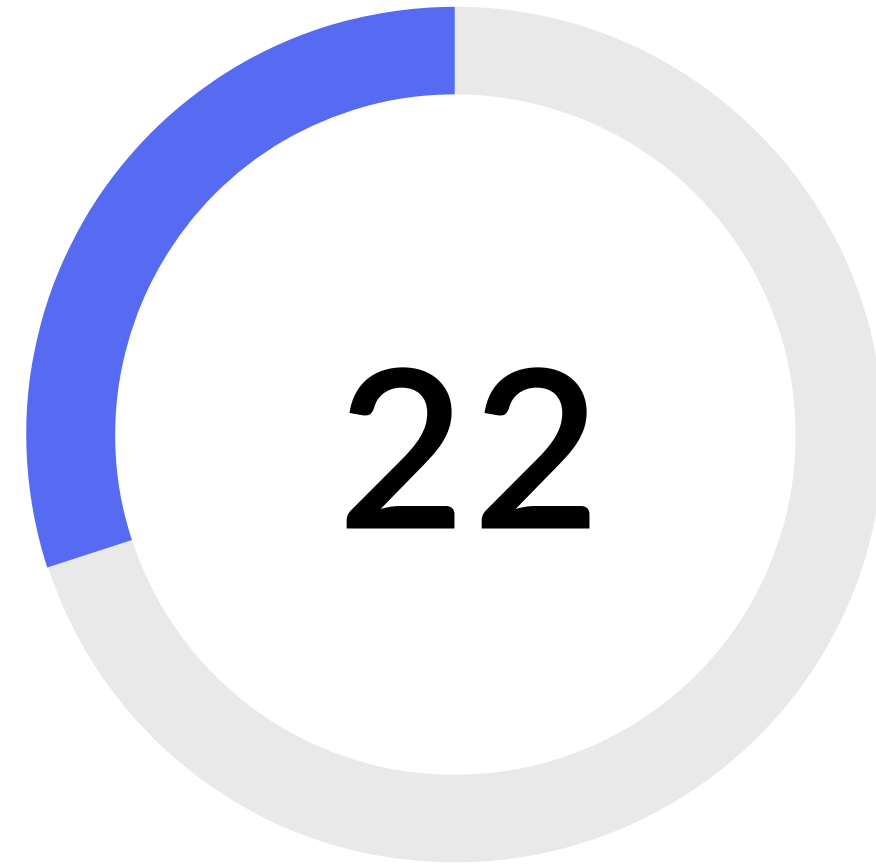
Надеемся на дальнейшее взаимовыгодное сотрудничество!



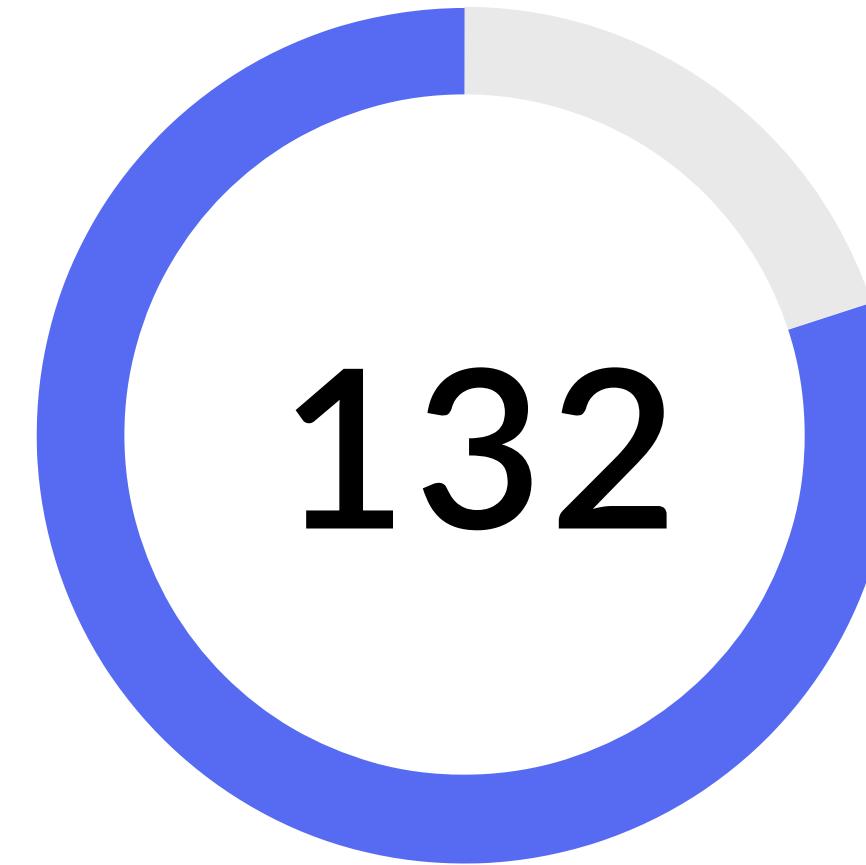
РЕАЛИЗОВАНО ПРОЕКТОВ



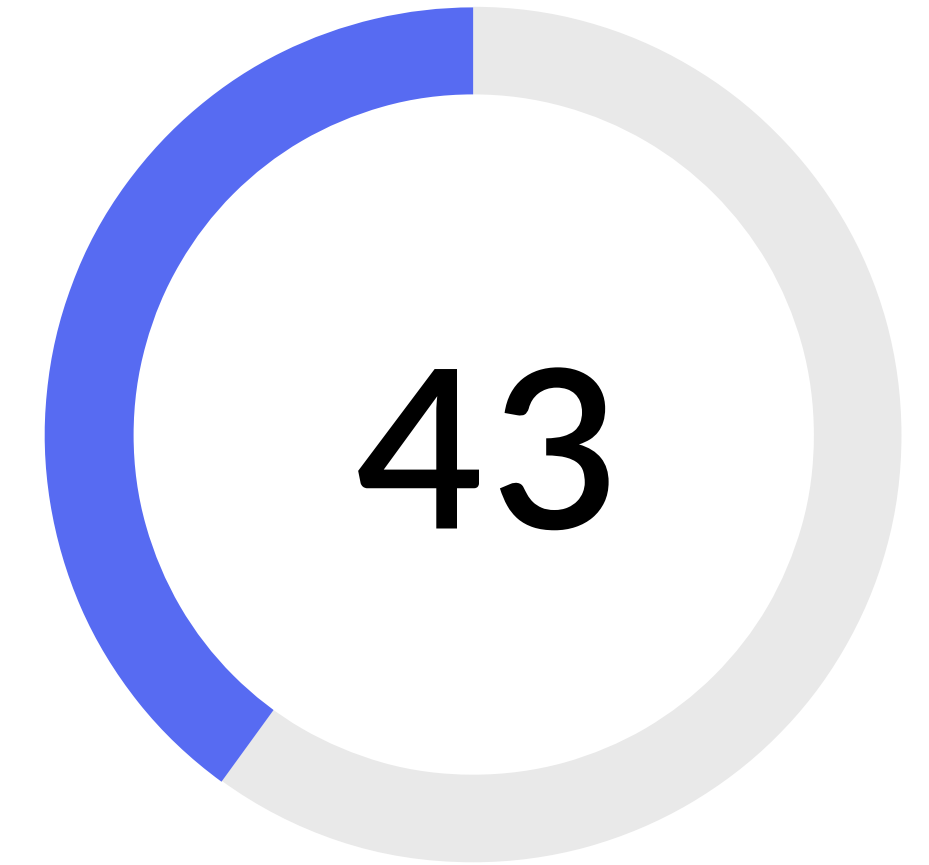
Подбор персонала



Подготовка руководителей
отдела продаж



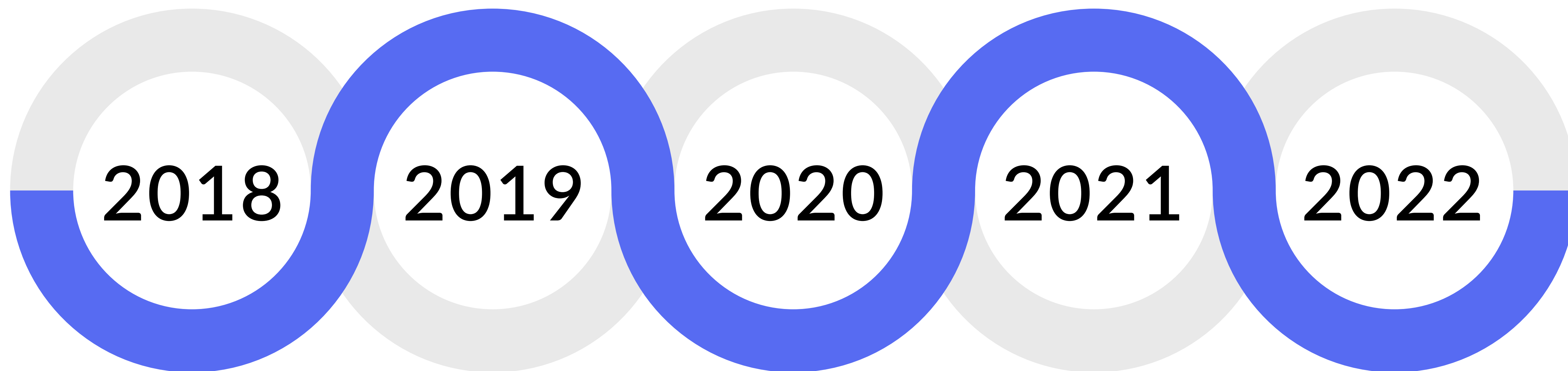
Обучение менеджеров



Развитие отделов
продаж

Финансовые показатели Бизнес-Проект

ОСНОВНАЯ СТАТИСТИКА



15,4 млн. рублей

36,7 млн. рублей

51,3 млн. рублей

65,8 млн. рублей

обновляется



НАШИ КОНТАКТЫ

ИП ГОРДЕЙЧУК ДМИТРИЙ АНДРЕЕВИЧ

ИНН 402901638996

ОГРНИП 312402901800080



+7 (964) 149-89-30



gordeychuk@bp-company.net



<http://bp-company.net>